



REGIONE DEL VENETO

ALLEGATO A5 DGR nr. 1791 del 07 novembre 2017

pag. 1 di 5

## POR FESR VENETO 2014-2020

**Azione 3.3.4 sostegno alla competitività delle imprese nelle destinazioni turistiche attraverso interventi di qualificazione dell'offerta e innovazione di prodotto/servizio strategica ed organizzativa.**

**Sub-Azione B) "Sviluppo e il consolidamento di Reti di imprese e/o club di prodotto"**

### PROGETTO DI RETE

*Il progetto di Rete sopra descritto dovrà essere redatto in massimo 20 pagine e dovrà essere firmato digitalmente, nel caso della Rete-soggetto dal rappresentante legale della Rete-soggetto e nel caso della Rete-contratto dal legale rappresentante dell'impresa capofila; potranno essere allegate al massimo ulteriori 20 pagine di documentazione a supporto; la documentazione a supporto dovrà indicare le fonti, ma non può essere costituita da rinvii esterni (anche sotto la forma di link a siti).*

<b>1. SINTESI DEL PROGETTO DI RETE</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: attività e prodotti turistici, obiettivi da realizzare attraverso la Rete, localizzazione dell'intervento, coerenza con gli obiettivi/finalità del bando. Indicazioni relative al consumo di suolo o al riutilizzo di strutture edilizie esistenti nella realizzazione del prodotto/servizio oggetto del contratto di Rete.</i>

<b>2. IL MERCATO</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: target e segmenti di mercato (ambiti territoriali, classi socio-demografiche, di reddito, etc.) a cui si intende rivolgere la propria offerta; ricadute in termini di diversificazione dell'offerta per la destinazione turistica o le destinazioni turistiche coinvolte e, più in generale, il territorio in cui opererà la Rete; posizionamento rispetto ai competitors; trend evolutivi; eventuali analisi di mercato a supporto</i>

<b>3. IL PRODOTTO/SERVIZIO TURISTICO</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: piano di attività e, per ciascuna di queste, ruolo di ogni impresa aderente alla rete e modalità di collaborazione tra le imprese della Rete; descrizione di come funziona il prodotto/servizio oggetto del contratto di Rete; indicazioni sull'innovazione, anche rispetto al contesto, del prodotto/servizio da offrire rispetto alla domanda di mercato</i>

<b>4. LA "CARTA DEI SERVIZI DEL CLUB DI PRODOTTO"</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: standard di qualità con riferimento alle caratteristiche di ciascuna tipologia di impresa, modalità di erogazione dei servizi, attrezzature disponibili, attività, personale o collaboratori specializzati e beni di club, necessari per garantire il prodotto oggetto della Rete.</i>

<b>5. IL PIANO DI MARKETING</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: prezzi, promozione, commercializzazione del prodotto/servizio turistico.</i>

ALLEGATO A5 DGR nr. 1791 del 07 novembre 2017

pag. 3 di 5

**6. IL PIANO OPERATIVO-ECONOMICO-FINANZIARIO**

*Descrivere nel riquadro sottostante (coerentemente con la compilazione della tabella spese di cui al successivo punto 6.1):*  
*elenco spese per la realizzazione del progetto di Rete, indicando per ogni spesa a quale tipologia appartiene tra quelle riportate all'articolo 6 del bando; correlazione tra mezzi, spese previste e prodotto/servizio turistico oggetto del contratto di Rete; modalità di cofinanziamento del progetto da parte delle imprese aderenti alla rete; sostenibilità economica del progetto di rete. Il piano finanziario dovrà dichiarare le spese previste per la realizzazione del progetto al netto di IVA, bolli, oneri bancari e ogni altra imposta e/o onere accessorio. Se la rete dispone di preventivi di spesa questi sono da inserire nel presente allegato.*

**6.1 Tabella spese (compilare una delle due tabelle riportate nel quadro sottostante)**

*Nel caso di Rete contratto compilare la seguente tabella*

		VOCI DI SPESA									
		a)	b)	c)	d)	e)	f)	g)	h)	i)	
IMPRESE PARTECIPANTI ALLA RETE		consulenza analisi di mercato (max 3%)	costituzione/aggiornamento della rete (max € 5.000)	acquisto beni mobili e servizi	assistenza tecnico- specialistica (max 20%)	promo e commercializzazione (max 30%)	Formazione (max 5%)	garanzie fideiussione	interventi edili/impiantistica (max 40%)	Progettazione (max € 3.000)	
1	Impresa 1 (Capofila)										
2	Impresa 2										
3	....										
4											
5											
6											
7											
8											
9											
...	...										
		€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	TOTALE € ...

*Nel caso di Rete Soggetto compilare la seguente tabella*

		VOCI DI SPESA									
		a)	b)	c)	d)	e)	f)	g)	h)	i)	
NOMINATIVO RETE SOGGETTO		consulenza analisi di mercato (max 3%)	costituzione/aggiornamento della rete (max € 5.000)	acquisto beni mobili e servizi	assistenza tecnico- specialistica (max 20%)	promo e commercializzazione (max 30%)	Formazione (max 5%)	garanzie fideiussione	interventi edili/impiantistica (max 40%)	Progettazione (max € 3.000)	
1		€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	€ ...	TOTALE € ...

**ALLEGATO A5 DGR nr. 1791 del 07 novembre 2017****pag. 5 di 5**

<b>7. CRONOPROGRAMMA</b>
<i>Descrivere nel riquadro sottostante: tempi di realizzazione di ciascuna fase di sviluppo del progetto di Rete</i>

DATA

FIRMA DIGITALE DEL LEGALE RAPPRESENTANTE